

**EN BRA PLATS**

**FÖR ETT BÄTTRE BÅTLIV**



**MOORINGO**

EKONOMI

### Investor drabbas av skattesmäll

**SKATTE**  
Skatteverket har underkänt skatteplaneringen i familjen Wallenbergs maktbolag invest, uppger SVT. Nu upptäcker sig ett av koncernens bolag med över 1 miljard kronor.

Investor är bland annat stödjare i Astra Zeneca, ABB, Electrolux, Ericsson, SIB, Husqvarna och Saacka. 2007 köpte Investor Mölnlycke Health Care.

Mölnlycke Health Care kunde 2009 träffa bort i 100 miljoner kronor av sin vänta genom att bolaget betalade räntor till ett bolag i invest. Ådraget har dock underkänts av Skatteverket, som nu kräver att 240 miljoner kronor löskatt av invest.

Detta på grund av att deras väntanavdrag inte följer reglerna enligt 2013 års ränteväntningsregel, säger Thomas Almqvist, enhetschef på Skatteverket, till SVT.

Investor har överklagat beslutet till Svealanden skatteförvaltningsenheten i Mölnlycke Health Care inte betalar skatt i enlighet med invest att de har lånat mycket pengar.

Att Investor inte betalar någon skatt för de räntor man fått in från Mölnlycke Health Care beror på att det finns stora kostnader i invest som kostar mer än ränta inkomster, uppger bolaget enligt SVT.

Regelverket skapades reglerna vid två tillfällen 2009 och 2013 för att komma ihåg de så kallade ränteväntarna, där bolag följer med lånsade pengar till bolag räntor, där ränta inkomster sedan följer in olika uppdrag.

JOHAN ANDREASSON

031 42 40 00 johan.andreasson@svt.se

### Inte för sent att söka sommarjobb

**ARB**  
Är du inte förbi för den som vill jobba i sommar. Bara i Göteborg finns över 100 lediga sommarjobb.

Rekryteringen till sommarvikariater sker allt tidigare. Många arbetsgivare börjar anmälans efter personal redan innan juli och framåt tiden är många av jobben redan tilltagna.

Men är det inte ibland för de personer som inte fått något i sina Göteborgs finns fortfarande flera hundra tjänster som inte är tilltagna. Precis som tidigare är de det främst inom vård och omsorg som jobben finns men det behövs också exempelvis glassförsäljare, vaktermästare och butikspersonal. Kan man dessutom tänka sig att arbeta i hela Västra Götalands finns nära 500 sommarjobb att söka.

Men det viktigaste när man söker sommarjobb är att inte sätta sig blind på de utannonserade jobben utan att man även blickar av sig till olika intressanta arbetsgivare. Söker du sommarjobb på Arbetsförmedlingen.

SANNA ARIMAN HANSSON

031 42 40 00 sanna.ariman@svt.se



FLYVANDRE KONTRÖR. Robert Mertens har suiter i segelbåten i Långedrag. Hans vikt och knackar kom inför lanseringen av appen Mooringo, som kopplar ihop båtägare med lediga förtäringplatser.

# Vill revolutionera båtlivet med ny app

**BÅTLIV**  
Den kan beskrivas som ett AirBnb för båtliv. Med sin nya mobilapp Mooringo vill Robert Mertens revolutionera båtlivet och göra kusterna mer tillgängliga.

– Jag vill skapa en skönare upplevelse på sjön och ta bort stressen, säger Robert Mertens. Nyfiken lanserade han mobilappen Mooringo, där användare kan hyra ut sin förtäringplats och båtägare kan hitta en ledig plats för natten.

**IDÉN FÖR HAN** för flera år sedan. Som seglare hade han erfarenhet på att vara besöksd till de stora glädharmarna, och blivit omgäddad av många gamla brygger och bojar han seglade förbi längs kusten. – Du vägar inte lägga dig där, för då vet inte vem som ligger där eller när de kommer tillbaka, säger han. Han ville också komma bort från den stress som innebär att behöva vara ute på sjön för att få en bra plats. – Man måste vara där redan vid lunch, och då blir det inget segling längre för den riktiga seglingen börjar i förtäring och lunch när sjöbör-

sen kommer, säger Robert Mertens. Sedan i höstas har Robert Mertens och hans team jobbat hårt med appen. För en vecka sedan släppte den för nallackning till telefoner och surfplattor. Nu är det en fylld med innehåll, det vill säga bokningsbara förtäringar. Innehåller står användarna för. Båtklubbar och privata bryggerare som vill vara med markerar själva var de finns, vilka båtvar de kan ta emot, vilken utrustning som finns och vad det kostar. Båtägare på jakt efter förtäringplats anger inlett och vänt för sin båt, och matchas sedan ihop med passande brygger.

**TILL ATT BÖRJA** med vill Robert Mertens få med så många båtklubbar som möjligt. Han ser en möjlighet för dem att dra in pengar till klubbkassa som kan användas till sociala aktiviteter eller till att rent ut sagt bygga upp klubben. – Många klubbar avstår från att öppna sina barmar eftersom de inte har råd med personal som går omkring och tar betalt. Men eftersom allt sker automatiskt i appen kan de få in pengar utan att göra någon anställning, säger han. Han ser även en möjlighet för små klubbharmar att konkurrera med de befintliga glädharmarna. – Den konkurrensen behövs, absolut. Trenden är nu att ett bra bryggeri i glädharmarna, och den som betalar mest för den bästa platsen, säger Robert Mertens.

**Fakta: Mooringo**  
■ En mobilapp som kopplar samman båtägare med lediga förtäringplatser.  
■ Båtklubbar och privata bryggerare ligger ut sina lediga platser, som sedan matchas med båtägare behov.  
■ Användarna söker själv pris. Även prisuppslag för vin och öl.  
■ Bokning och betalning sker direkt i appen. Det kostar ingenting att vara med, men Mooringo tar ut en avgift på 2 procent på alla bokningar.

**Robert Mertens om...**  
■ **Här man gör med konkurrensförelse** när försvinnat utrustning säljes. Det är som att laga i restaurang. Men för hött erbjöd 100, så det tillräckligt lågt för den.  
■ **Vad som händer om den bokade platsen är upptaget.** Det särs tryck ut och den som tryck har varandra kontaktuppgifter. I första hand kan de försöka lösa det, annars får de kontakta oss.  
■ **Vad som händer om man stödar bryggeri, eller om båten skadas.** Det är bryggeriet som får ta det, som i vilken hamn som helst.

Lars Bricksén är ordförande i Västkustens båtförbund, som organiserar cirka 1000 båtklubbar med nästan 18 000 medlemmar från Halland i söder till Strömstad och Trollhättan i norr. Han ser appen som en möjlighet för små klubbharmar.

– Jag tror att de flesta klubbar lever under knappa förhållanden, så varje krona som kan komma in på ett enkelt sätt kan säkert utnyttas, säger Lars Bricksén.

**LSE BACKE MÖBERG** på branschföreningen Sveriges sjöklubbar tror inte att konkurrensen från klubbharmar och privata bryggerare kommer påverka föreningens omkring 400 medlemmar. Plar hamnar på bara postivt, säger hon. – Vi vill ju ha fokus på båtlivet och få ut fler människor på sjön, det vill vi alla, säger Lise Backe Möberg. Under våren har Robert Mertens varit runt på båtutställningar och berättat om Mooringo, och redan fått en del intressanmälan från klubbar som vill vara med. Dessa ska nu ligga in i appen, samtidigt som arbetet med att göra fler förtäringplatser intensifieras. Målet är att vara igång på riktigt till måndag.

Många stödar ut för första gången då, och då ska vi finnas på plats, säger Robert Mertens.

MARTIN SPAAR

031 42 40 00 martin.spaar@svt.se

# Tack för inbjudan, Bo Wernlundh och Lars Bricksén.



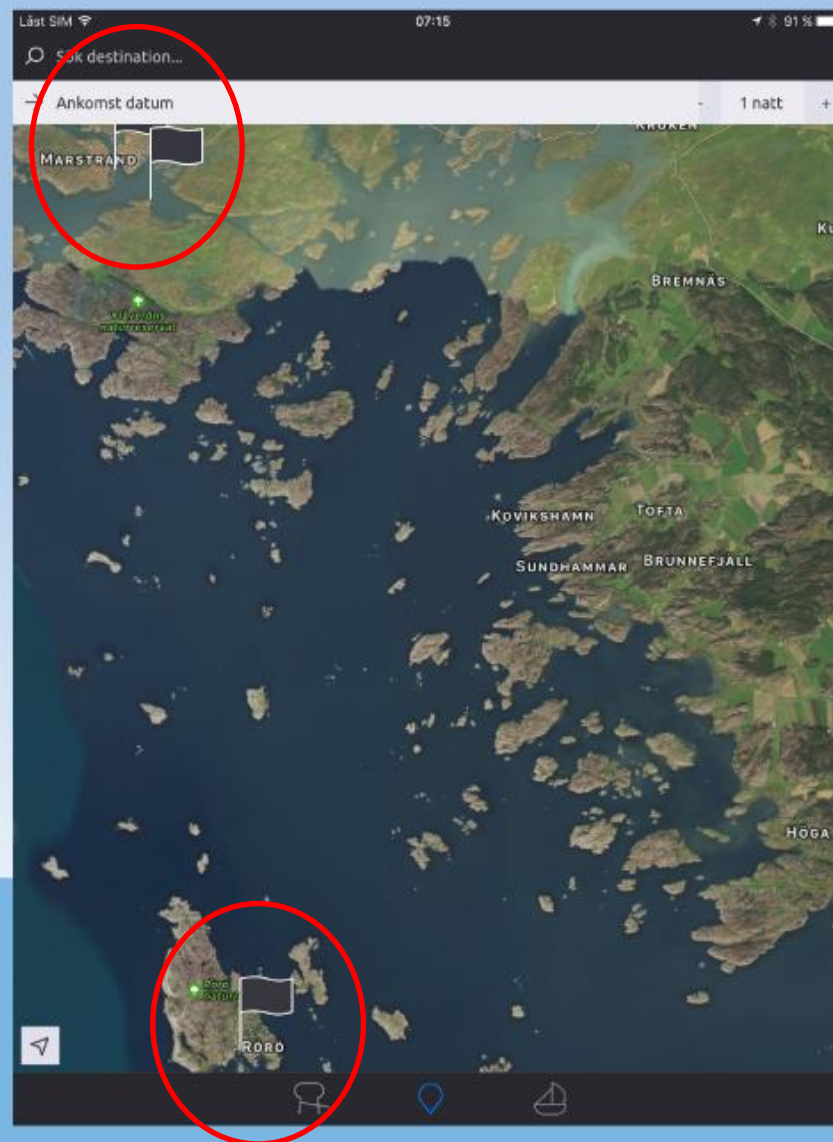
Robert Mertens  
Grundare Mooringo.

## Bor på båten sedan 2001.

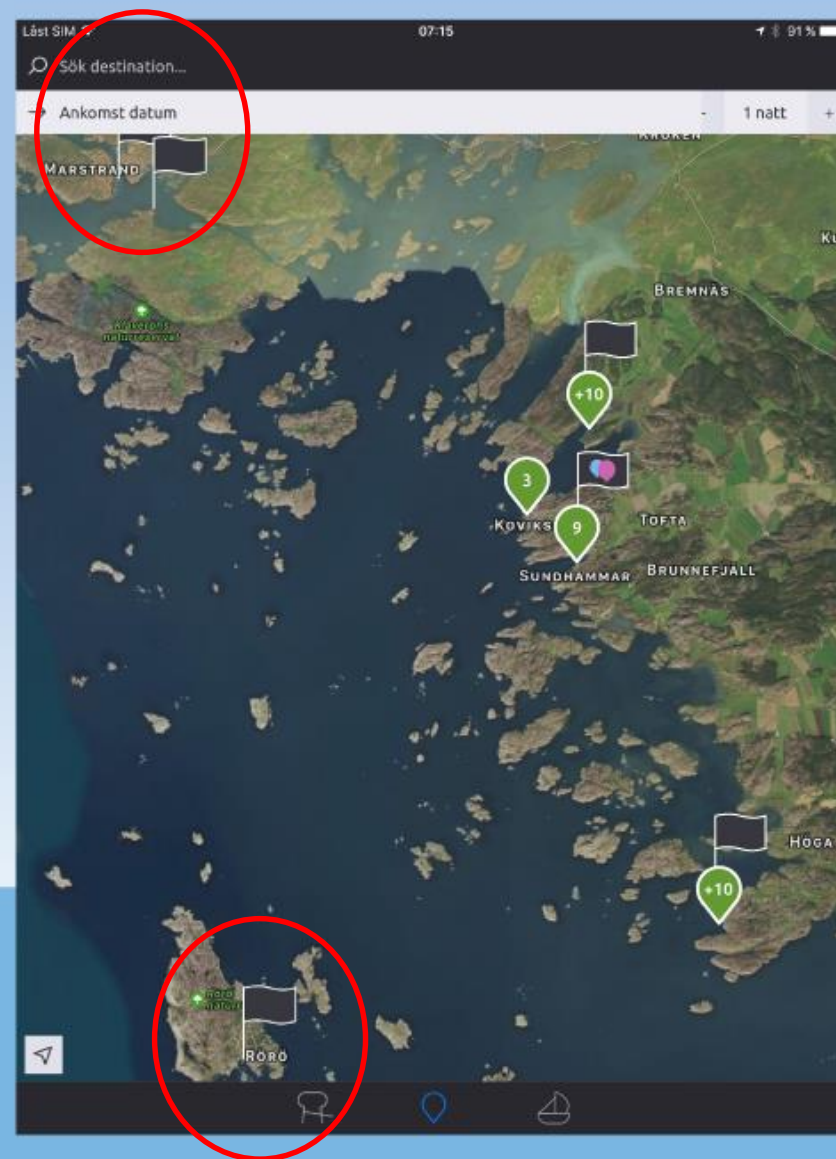
## Seglar längs kusten om det är fint väder.

## Vindsurfar annars hellre eller åker skidor utförs och slättfors.

# Nuläge.



# Mooringo-läge.



**Alla båtklubbar kan nu ta emot  
gästbåtar...**



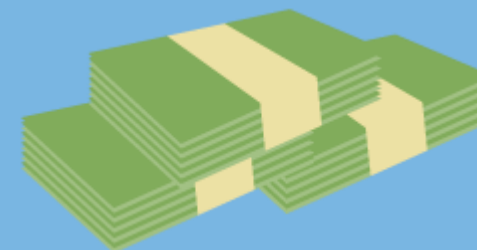
**...och pengar, utan personal.**

**Nya intäkter till klubben!**

# Intäkter

## Exempel liten hamn:

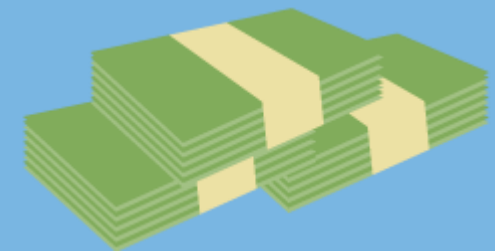
<b>Antal övernattningsbara platser:</b>	<b>20</b>	
<b>Båtägare borta antal dagar:</b>	<b>21</b>	
<b>Uthyrnings-beläggning:</b>	<b>1/4</b>	<b>(25%)</b>
<b>Uthyrningspris:</b>	<b>100 SEK</b>	
<b>20x21x0.25x100:</b>	<b>10.500 SEK</b>	
<b>Mooringo 3%:</b>	<b>315 SEK</b>	
<b>S:a till klubben:</b>	<b>10.185 SEK</b>	



# Intäkter

## Exempel större hamn:

Antal övernattningsbara platser:	50	
Båtägare borta antal dagar:	21	
Uthyrnings-beläggning:	1/4	(25%)
Uthyrningspris:	100 SEK	
50x21x0.50x100:	26.250 SEK	
Mooringo 3%:	788 SEK	
S:a till klubben:	25.460 SEK	



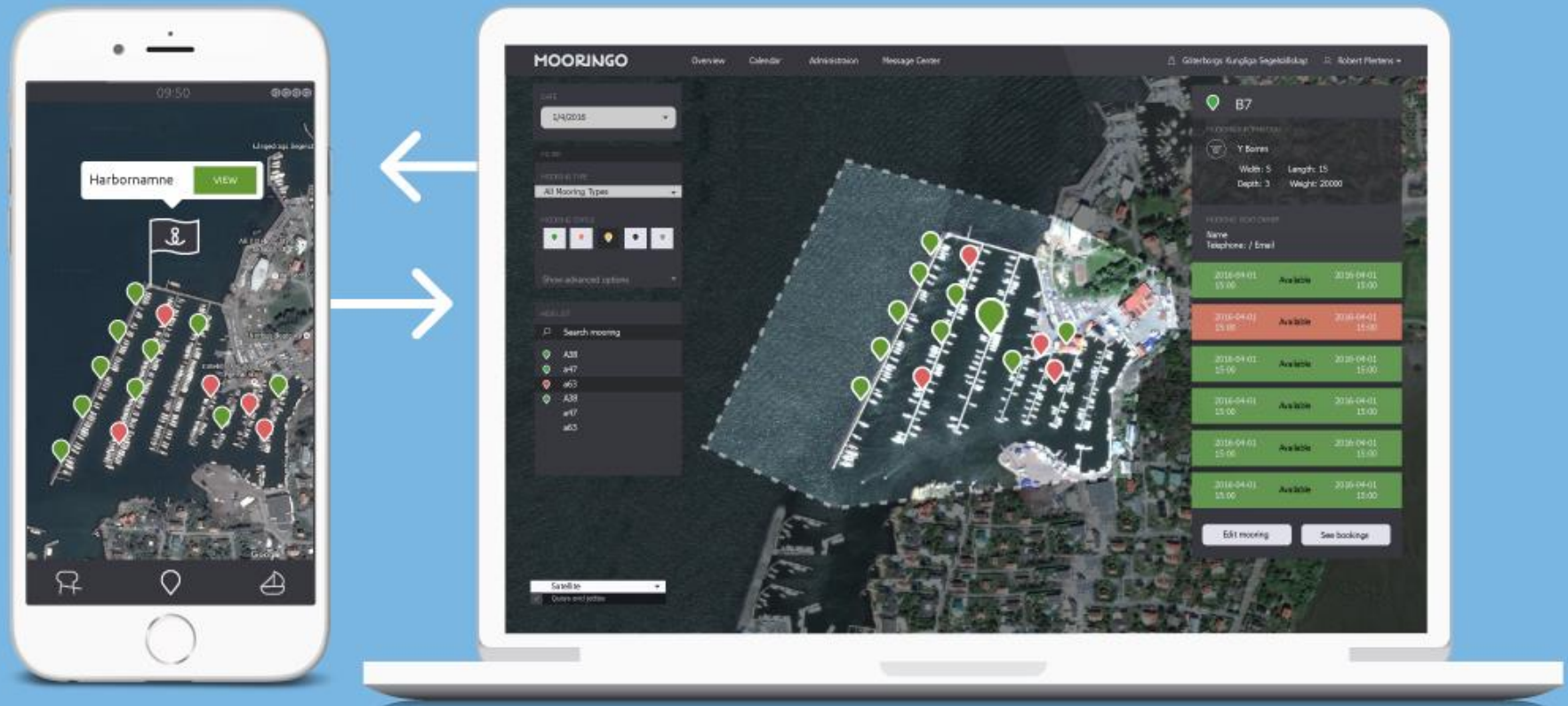


# Hur?

Ny teknik gör det möjligt att  
kommunicera utbud  
och hantera efterfrågan.  
Digitalisering av analog verksamhet.



# Två system som samarbetar.



**Hur fungerar Mooringo?**

MEDLEM



BESÖKARE



BÅTKLUBB

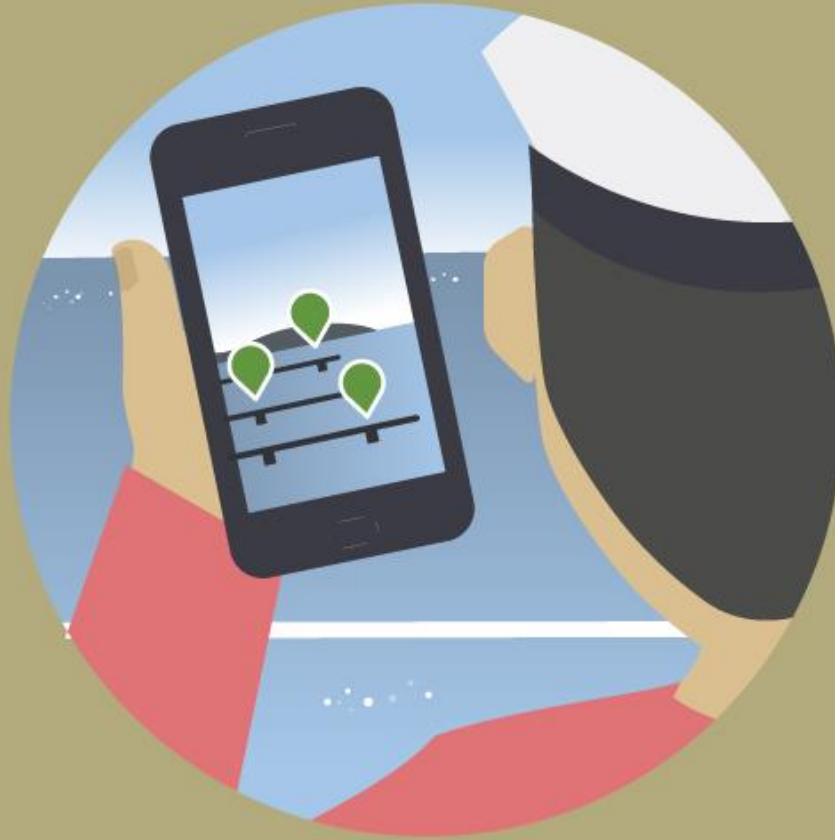


# Samarbete



## **1. MEDLEM FLAGGAR LEDIGT**

**Medlem får nu tillgång till alla andras lediga platser i Mooringo**



## **2. BESÖKARE SER LEDIG BÅTPLATS**

**Båtägare hittar nya destinationer att besöka som kan bokas i förväg.**



### **3. REKLAM FÖR KLUBBEN**

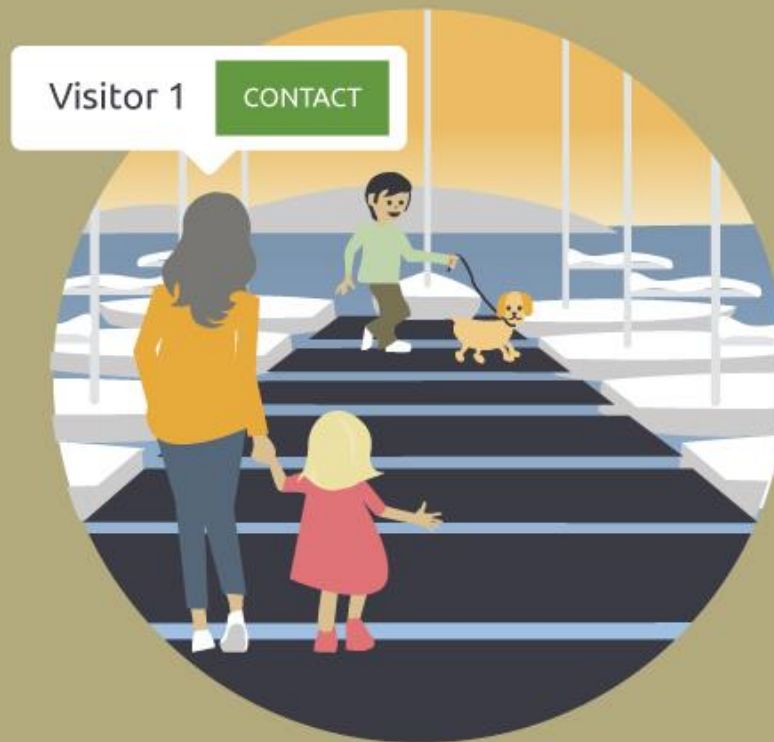
Besökaren läsa om hamnen, dess omgivning och se i hamnens event-kalender om något händer där just idag.



## **4. BESÖKARE BOKAR OCH BETALAR DIREKT**

Pengarna in på hamnens konto. Full retur om avbokning sker senast dagen före.





## 5. ANLÄNDER OCH TRÄFFAR NYA VÄNNER

Gästande båtar ger liv till hamnen och håller buset borta på nätterna. Kontaktuppgifter till besökare.

# Mooringo för hamnen

- Hamnen får en inkomstkälla som hanteras av medlemmarna själva.
- Klubben får ett verktyg som engagerar medlemmarna.
- Nya båtgäster vågar besöka hamnen när de vet att det finns plats som passar båt och besättning.
- Hamnen och dess utbud syns på kartan. Reklam för hamnen och dess omgivning.



# Vanliga frågor

## Främlingar på vår klubb?

De är också båtägare, ger liv till hamnen och håller buset borta på nätterna. Tillgång!

## Behöver vi extra försäkringsskydd?

Nej, gäster har samma skydd som era medlemmar. Normalt en ansvarsförsäkring.

**Behöver vi som momsbefriad förening nu betala moms? Nej. Gästhamnsverksamhet räknas till samma förvärvskälla som båtklubb.**



# Mooringo kostnad

## 1. Licenskostnad:

Vi sätter upp systemet för att säkerställa att allt går problemfritt samt utbildar nyckelpersoner. Licensavgift baseras på hamnens storlek.

(<100 platser) 2.500 SEK

(<500 platser) 5.000 SEK

(>500 platser) 10.000 SEK

## 2. Årsavgift: 10%/år på licenskostnad.

(<500 platser) 500 SEK

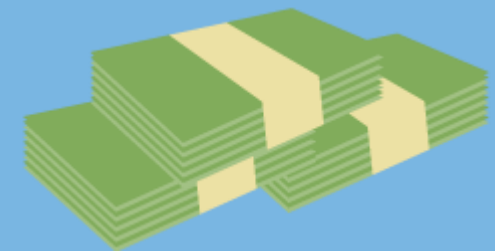
## 3. Serviceavgifter

A. Platsen hyrs ut av klubben för 100.

B. Klubben får 97 (Transaktionsavgift 3%)

C. Besökaren betalar 110 (Bokningsavgift 10%).

D. Mooringo får 10.



**Erbjudande för VBF**  
**Mooringo bjuder på licensen och**  
**årsavgiften under 2017.**

**Vi gör även all installation och**  
**konfiguration - om ni går med före den 31**  
**mars 2017.**





**ETT BÄTTRE BÅTLIV FÖR ALLA**  
**Nya destinationer att besöka.**  
**Nya besökare att träffa. Mer liv i alla**  
**hamnar!**

# Båtplats- innehavare



Besökare



Hamn

